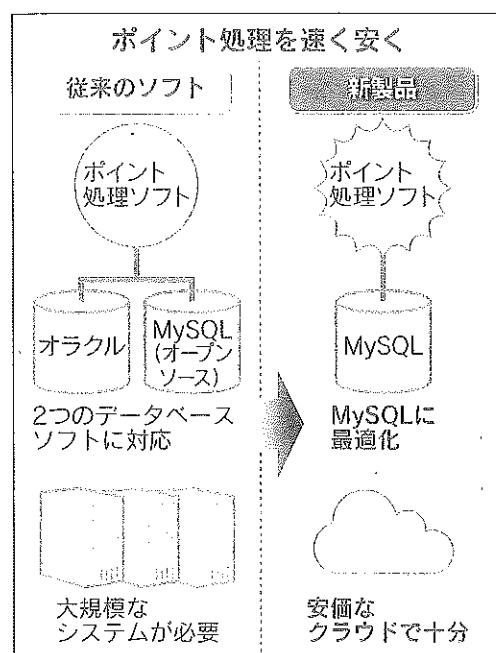


ポイント処理20倍速く

クレーンスメアード



クラウドで管理

アパレルなどに導入へ

ポイント管理システム開発のクレーンスメアード（東京都青梅市、菊池一夫社長）は12日、企業が発行するポイントの計算を従来より20倍近く速められるサービスを始める。交流サイト（SNS）など発行するルートが増え、アクセスが集中したため速度向上が求められている。消費者はポイント保有数の確認などが円滑にできる。3年間でアパレルなど100社への導入を目指す。

ポイント処理システムで発生する「ポイントの計」の書き込み、閲覧ができる商品やサービスの売買算、顧客データベースへ。アパレル企業が店舗SNSが短時間に集中します。

ポイントを付与するなどに加えサイトやメール、SNSのチャネルを通じてルートが多様にならる。アパレルの投資費用が抑えられる。

サービス料は最小構成の場合、月額9万円（税別）から。企業の採用コ

くなっている。これまで毎秒200件を処理できれば十分だったが、最近ではテレビ番組と連動したポイントサービスなどで、3000~4000件の処理が求められる場合もある。

クレーンスメアードはポイント処理ソフトを改良。米オラクルとオープンソース「MySQL」の両方のデータベース製品で顧客のポイントを管理できるようにしていったが、MySQLのみにデータベースを絞り込むことで動作を速めた。

同時にクレーンスメアードはコンピューターの基盤として米アマゾン・ドット・コムが提供するクラウドを使うことにした。これでクレーンスメアードの投資費用が抑えられる。

ストは従来の同社サービスと比べ約3分の1になるという。ポイントの発行額は2014年度から2千億円近く増えて20年度に1兆円を超すとの試算がある。

企業が単体で発行するだけでなく、様々な企業で使える共通ポイントの導入が進んでいる。カルチュア・コンビニエンス・クラブ（CCC）グループの「ポイント、三ツ星」は、企業の囲い込みを競っている。（木村雅秀）

マーケティング（東京・渋谷）のポンタ、楽天の楽天スーパーント、楽天スープーポイント、ルートが企業の囲い込みを競っている。（木村雅秀）

菱商事系のロイヤリティマーケティング（東京・渋谷）のポンタ、楽天の

マーケティング（東京・渋谷）のポンタ、楽天の